

Legal soft skills.

WKB
lawyers


**AKADEMIA
RETORYKI**
IGORA ZALEWSKIEGO

HARMONOGRAM

Inauguracja – Warsztat 1

Jakub Podgajnik | 14 listopada | 17.00 – 20.30

Czy prawnik może bać się wystąpień publicznych? I dlaczego nie musi.

- Jak opanować stres podczas wystąpienia i sprawić, aby pracował on na naszą korzyść?
- Jak sprawić, aby mową zbudować autorytet eksperta?
- Jak radzić sobie z klientem, który zawsze wie najlepiej?
- Jak utrzymać uwagę słuchacza do samego końca?

Warsztat 2

Tomasz Racki | 16 listopada | 17.00 – 20.30

Przekonać innych do wszystkiego. Sztuka konstruowania argumentów

- Jak przygotować argumentację do sprawy? Proste schematy do złożonych tematów
- Jak to powiedzieć, żeby przekonać? Od konkretów na papierze do sukcesu w interesie klienta
- „To nie jest takie proste”, czyli jak pokazać, że argument działa?
- Jak nie dać się nabrać? Najważniejsze błędy argumentacyjne

Warsztat 3

Tomasz Racki | 21 listopada | 17.00 – 20.30

Nie ma czym się emocjonować? Emocje w tematach prawniczych

- Jak posługiwać się emocjami, tłumacząc meandry prawa?
- Czy da się podnieść głos, nie tracąc profesjonalizmu?
- Emocje budzą. A czy mogą uspić?
- Dura lex sed lex. Czy prawo można zmiękczyć emocjami?

Warsztat 4

Małgorzata Kozak | 23 listopada | 17.00 – 20.30

„Must have” w komunikacji prawników. TOP 3 narzędzi w pracy głosem

- Jak za pomocą głosu wzmocnić swoją wypowiedź?
- Co zrobić, żeby mówić wyraźnie?
- Jak odkryć i wykorzystywać plusy własnego głosu?
- Jak opanować głos, gdy się stresujesz?

Finał – Warsztat 5

Tomasz Racki | 28 listopada | 17.00 – 20.30 + **networking**

Jak mówić o prawie do nie-prawników?

- Jak przełożyć język prawny na polski?
- Jakich trików użyć, żeby skomplikowane rzeczy pokazać jako proste?
- Między wprowadzeniem w błąd a proklienckim uproszczeniem
– jak ustalić balans?
- Skuteczne szkolenie – jak powinno wyglądać?